



escm
EXPERIENCE INSIDE

BTS en 2 ans
2022 - 2024

— 120 Crédits ECTS —

Cursus BTS en 2 ans

Admission après le Bac



2

Années
d'excellence





Le choix d'une école peut s'avérer très complexe tant l'étudiant est face à des priorités diverses. A l'ESCM nous sommes très clairs sur nos valeurs :

- Proximité : Elle est une valeur à laquelle nous tenons car elle nous permet de vous offrir un parcours personnalisé au sein de notre école grâce à cette relation privilégiée que nous tissons ensemble.
- Exigence : la réussite n'est pas une notion abstraite, c'est l'aboutissement d'un travail de tous les jours, nous sommes à vos cotés pour y parvenir !

Si nous parcourons un bout de chemin ensemble, vous saurez comment.



Benoît Djian Delargilière
Directeur

En quoi consiste ma responsabilité ?

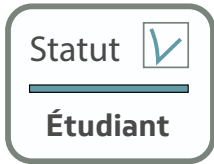
Je mets tout en œuvre pour que chaque étudiant de l'ESCM, quel que soit son parcours, s'approprie son cursus avec exigence et conviction. Pour y arriver, l'étudiant doit évoluer dans un climat de confiance et d'échange, c'est notre engagement quotidien avec mes équipes.

Vos avantages

- Préparer des diplômes reconnus par l'état français et par l'Europe.
- Suivre un parcours étudiant dans une école certifiée par un organisme professionnel indépendant.
- Beneficier d'un accompagnement tout au long de votre recherche d'entreprise par un suivi intensif et un coaching lors de nos ateliers hebdomadaires « Tremplin Entreprise »
- Étudier au centre ville de Strasbourg, capitale européenne

Les 5 engagements de l'ESCM

1. Offrir un enseignement de qualité dispensé par des experts dans un environnement bienveillant
2. Développer l'interactivité dans l'apprentissage pour acquérir les savoirs fondamentaux
3. Privilégier le travail en équipe pour s'entraîner dès aujourd'hui au fonctionnement professionnel de demain
4. Mettre à disposition de nos élèves des locaux accueillants et fonctionnels .
5. Développer toujours plus notre réseau d'entreprise pour nos stagiaires et alternants



CURSUS INITIAL CLASSIQUE



Vous vous consacrez uniquement à vos études et profitez pleinement de votre formation qui s'établit sur 3 jours/semaine

- Stage professionnalisant obligatoire de 8 semaines/an du 28 novembre 2022 au 28 janvier 2023
- Coût de la scolarité qui peut être échelonné en 5 mensualités
 - BTS MCO & NDRC : 4150 €/an
 - Paiement au comptant : 250€ de remise/an
- Vous préparez en plus de votre examen 1 certificat qui valorise votre CV. :
 - Le Linguaskill from Cambridge valide votre niveau d'anglais professionnel



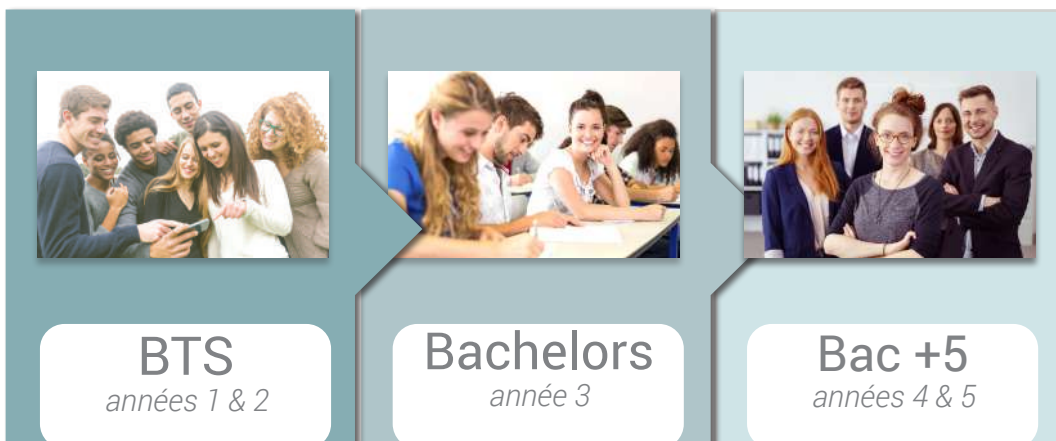
FORMATION EN ALTERNANCE

L'ESCM Strasbourg est CFA (Centre de formation d'apprentis)



Vous avez de l'expérience et vous souhaitez partager votre emploi du temps entre une entreprise et l'ESCM.

- Vous bénéficiez d'un accompagnement tout au long de votre recherche d'entreprise par un suivi intensif et un coaching lors de nos ateliers hebdomadaires « Tremplin Entreprise »
- Frais de scolarité : pris en charge par l'OPCO de l'entreprise
- Vous préparez en plus de votre examen 1 certificat qui valorise votre CV. :
 - Le Linguaskill from Cambridge valide votre niveau d'anglais professionnel



OFF CAMPUS



SKALE
COLLABORATIVE
BUSINESS SCHOOL

Depuis avril 2020, l'ESCM a rejoint le réseau Skale présent sur tout le territoire français. Il permet à ses étudiants de bénéficier de synergies en termes de ressources (business game développés, conférences communes avec des experts reconnus, possibilité d'échange d'école et de région) mais également en terme d'image d'un réseau national. Une fois les études terminées, les alumnis (anciens étudiants) seront environ 10 fois plus nombreux avec tous les avantages d'un réseau d'ancien, indispensable à sa carrière professionnelle.



BTS MCO

Diplôme d'état

(Management Commercial
Opérationnel)

ACQUISITION DE COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- être capable d'organiser le planning d'une équipe commerciale
- Management de l'unité commerciale
- Gestion de la relation avec la clientèle
- Gestion et animation de l'offre de produits et de services
- Recherche et exploitation de l'information nécessaire à l'activité commerciale.

LES DÉBOUCHÉS

- Responsable d'une unité commerciale

PROGRAMME DE FORMATION

- Culture Générale et Expression
- Economie et Droit
- Management des Entreprises
- Mercatique
- Management des Unités Commerciales
- Gestion des Unités Commerciales
- Communication
- Informatique commerciale
- Langue vivante étrangère

LES CONDITIONS D'ADMISSION

- Etre titulaire du Bac
- Tests et entretien de motivation

POURSUITE D'ÉTUDES

- Bachelor RMO
- Bachelor Webmarketing
- Licence professionnelle
- Bachelor RH



BTS NDRC

Diplôme d'état

(Négociation et Digitalisation
de la Relation Client)

ACQUISITION DE COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

Relation client et Négociation-Vente

- Cibler et prospecter la clientèle
- Organiser et animer un évènement commercial
- Relation client à distance et digitalisation
- Maîtriser la relation omnicanale
- Développer la relation client en e-commerce
- Animer la relation client digitale

Relation client et animation de réseaux

- Implanter et promouvoir l'offre chez des distributeurs
- Développer et animer un réseau de partenaires
- créer et animer un réseau de vente directe

Relation client à distance et digitalisation

- Maîtriser la relation omnicanale
- Animer la relation client digitale
- Développer la relation client en e-commerce

LES DÉBOUCHÉS

- Attaché commercial
- Agent général d'assurances
- Chef des ventes

PROGRAMME DE FORMATION

- Culture générale et expression
- Economie et Droit
- Management des Entreprises
- Mercatique
- Digitalisation de la relation client
- Gestion commerciale
- Management commercial
- Communication – Négociation
- Communication en anglais
- Animation de réseaux

LES CONDITIONS D'ADMISSION

- Etre titulaire du Bac
- Tests et entretien de motivation

POURSUITE D'ÉTUDES

- Bachelor RMO
- Licence professionnelle
- Bachelor Webmarketing
- Bachelor RH

PROGRAMME ESCM 5 ANS



BTS

années 1 & 2

BTS Management commercial opérationnel (MCO)

BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)



Bachelors

année 3

Marketing et Développement Commercial

Management et Gestion de l'Entreprise

Communication Digitale

Ressources Humaines



Bac +5

années 4 & 5

Manager de Projet Marketing et Commercial

Manager de projet Marketing et Communication

Manager Ressources Humaines

Manager de Projet Gestion - Finance

Manager de Projet Innovant (5ème année uniquement)



escm
EXPERIENCE INSIDE



9-17 rue du Marais Kageneck
67000 Strasbourg

03 88 32 49 03

ecole@escm.eu
www-escm.eu